

アジア経済圏にとって望ましい 金融・資本市場のあり方

銀行の取引先企業の 海外進出における支援実績

- 本事例編は、全国銀行協会の正会員（123行：都市銀行・信託銀行等18行、地方銀行63行、第二地方銀行協会加盟行42行）に対して、2010年8月に実施したアンケートにおいて62の銀行から回答を得た、銀行の取引先企業の海外進出における支援実績を全国銀行協会金融調査部で取りまとめたものである。
- 各銀行における支援実績については、国・地域別に掲載しており、「中国」と「その他の国・地域」（一部、中国における取組みも含む）における支援実績に分けて掲載している。
- 「中国」における支援実績を採りあげた銀行は62行中「45行」で、取組み事例数は「46事例」、「その他の国・地域」は「17行」で「20事例」となっている。

《中国》

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
三井住友銀行		瀋陽での新規出店支援	—
概要	経緯等	取引先企業が初めて海外事業を展開するに際し、投資環境や小売市場に関する情報の確保ニーズが顕在化。	
	取引先企業ニーズ	①現地法人設立・運営に係る資金調達・管理、②中国(瀋陽)の投資環境・小売市場動向に関する情報、③中国における社員の確保や労務管理。	
	提供する金融サービス	現地情報提供、人材サービス会社紹介、各種EB商品提供。	
サービスの提供により解決した課題等		瀋陽の投資環境や小売市場に関する情報が少ない中、当行グローバル・アドバイザー一部・現地支店等が連携して、集積した中国小売関連情報を提供。EC業務部から決済サービスを提案したほか、提携外部企業(中国系人材サービス会社)を紹介して労務管理ニーズに対応。	
残された課題・要望		取引先企業が中国に複数出店する場合、地域を跨いだ金融サービス提供が当行に期待されるが、外貨管理局の海外資金に係る管理権が地域で異なり、標準化した金融サービスを広域に提供することが困難。	
関係者(政府等)に望むこと等		官民一体となって問題意識を共有し、中国外貨管理局の資本金口座開設銀行に関わる地域制限の緩和に向けた当局との交渉。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みずほコーポレート銀行		人民幣建て取引の取扱い拡大	CITIC
概要	経緯等	従来の製造拠点の設立から中国国内マーケットに注目した販売拠点、サービス拠点へ拡大していることに伴い、中国が絡む商流も増大。中国関連の商流の捕捉の重要性のさらなる高まりを認識。	
	取引先企業ニーズ	為替リスク回避、運用・調達手段の拡大等のニーズ。	
	提供する金融サービス	人民幣建て取引に係る各種サービス(人民幣建て決済、為替取引、人民幣預金等)。	
サービスの提供により解決した課題等		厳しい外貨管理制度があるため、実行可否をその都度個別に関連当局に確認。現地の外貨管理局とのパイプを活用して正確、的確な情報を取得し、取引先に対してタイムリーな情報提供を実施。	
残された課題・要望		中国国内における規制緩和。	
関係者(政府等)に望むこと等		規制の変更にあたっては、当局から示される運用細則が十分なものでなく、かつ事後的に示されることも多いことから、規制変更内容の確認、個別のコンプライアンスチェック等に相当の時間を要する。よって、運用方法の細目が可能な限りタイムリーに分かるような運営に努めてもらいたい。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みずほコーポレート銀行		海外進出企業の資金調達・販路拡大支援	—
概要	経緯等	取引先企業が中国国内において販路を拡大すべく、中国国内市場のマーケティング調査および統括会社の設立が必要になった。	
	取引先企業ニーズ	中国国内のマーケティングコンサルティング、統括企業設立に係るアドバイザー・資金調達。	
	提供する金融サービス	経営支援情報の提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当行の中国人行員33名に対してアンケート調査を実施。調査結果を分析し、「ターゲット層の選定」、「商品コンセプトの設計」、「商品開発体制の再構築」等の提案を実施。投資性公司ストラクチャーの検討については、過去の事例を踏まえ、持株会社への出資持分移行の方法等を助言。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
北海道銀行		「ビジネスマッチング イン瀋陽 2010」の開催	札幌市、札幌商工会議所、瀋陽市人民政府 等
概要	経緯等	取引先企業(観光業、製造業等16社)のニーズに応じるべく、中国現地(中国瀋陽)で販売先等となる中国企業との商談を実施(そのほか、寒冷地建築技術等をテーマとした北海道経済フォーラムを開催)。	
	取引先企業ニーズ	新たな商品の販売・仕入・業務提携先の発掘、中国進出に当たっての市場調査等。中国企業の北海道企業に対するニーズ喚起(わが国への観光、不動産投資等)。	
	提供する金融サービス	ビジネスマッチング(現地企業との商談会)、情報提供等。提携関係機関は、付随するイベントの開催、商談相手先の紹介等。	
サービスの提供により解決した課題等		商談相手先の発掘、参加企業のニーズのミスマッチ防止のため、現地行政機関(瀋陽市人民政府、瀋陽市外事弁公室、瀋陽市対外貿易経済合作局等)と連携するとともに、取引先から事前に詳細な「ニーズヒアリングシート」を提出してもらい、それにもとづいて現地企業の募集を実施(1社当たり、5~10社程度の商談を設定)。	
残された課題・要望		商談の事後フォロー、現地側企業の意図が判然としない商談が一部セットされたこと等。	
関係者(政府等)に望むこと等		現地企業の事後フォローにおける中国行政機関のさらなる協力。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みちのく銀行		日本食品展示商談会 in 上海	青森県商工労働部
概要	経緯等	わが国の食品・農産・水産企業と中国の食品に関わる多業種の関係者との交流の機会を設け、新たなビジネスチャンスを創造する。	
	取引先企業ニーズ	地元の食品(食材)等に係る中国での販路発掘、中国に関する食品等の市場調査。	
	提供する金融サービス	商談会の開催(地銀10行による合同開催)。	
サービスの提供により解決した課題等		バイヤーとの効率的な商談のため商談スペースを用意したほか、出展企業の中国展開をサポートする物流、人材派遣、広告会社等の企業も商談会に招致。	
残された課題等		中国のバイヤーのさらなる招致、現地政府の対応。	
関係者(政府等)に望むこと等		中国政府当局の対応の改善(当日に予定されていた対応が困難となった場合における事前の通告等)。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
秋田銀行		中国企業への金属関連機械装置の輸出	-
概要	経緯等	中国企業(親会社米国)の金属関連工場の新設に伴い、機械装置の輸出契約における決済条件(契約事項)の策定、長期輸出契約となることから、輸出契約履行保証の保証状案の作成等を実施。	
	取引先企業ニーズ	貿易実務や契約条件の策定、取引の相手方との交渉に係るノウハウなど、総合的な取引支援。	
	提供する金融サービス	輸出決済条件の策定支援、取引の相手方企業に関する情報提供、輸出契約履行に係る保証。	
サービスの提供により解決した課題等		輸出決済に係る契約条件の策定等に当たり、当行の業務提携先コンサルティング会社からアドバイスを受容するとともに、相手方企業との交渉のための契約交渉資料の和訳、英文の契約書案および保証状案を提供。	
残された課題・要望		輸出の相手方企業が大企業の場合、輸出者側の契約条件や契約履行保証の履行条件において不利な内容が提示される傾向がある。	
関係者(政府等)に望むこと等		保証行為における保証状原本の回収や保証期間経過後の履行請求の可否等に係る国際的ルールの制定。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
荘内銀行		海外進出企業の資金調達支援	東京センチュリーリース
概要	経緯等	山形県内の取引先企業(製造業)の中国現地法人が資金調達に腐心しており、これを当行が支援。	
	取引先企業ニーズ	外債枠に縛られない現地法人の運営、為替変動リスク・金利変動リスクの回避および現地法人の自立促進(本社サイドにおける資金負担の軽減)等。	
	提供する金融サービス	人民元建てリースおよび人民元建てリースバック(現地委託貸付)取引(当行保証付)。	
サービスの提供により解決した課題等		当該現地法人は、設備および運転資金調達ニーズはあるが、外貨借入枠がタイトであり、増資以外の資金調達が困難。これを受け、本部および提携リース会社で人民元建てリーススキーム等を提案し、設備(人民元建てリース)および運転資金の導入(リース物件見合いの現地委託貸付・当行保証付)を実施。	
残された課題・要望		外債枠規制の「しばり」は引き続き存在するため、低コストの円建て親子ローン等、資金調達の困難さは残る。	
関係者(政府等)に望むこと等		外債枠規制の緩和もしくは撤廃。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
岩手銀行		地場企業の海外拠点設立支援	三菱東京UFJ銀行
概要	経緯等	県内地場企業(食品製造業等)による中国協力工場の買収に伴い、現地法人の設立を検討。	
	取引先企業ニーズ	現地法人設立形態やデュー・ディリジェンス、中国政府の優遇制度・商標登録等に関するアドバイス、海外PL保険の紹介。	
	提供する金融サービス	海外拠点設立に係るコンサルティング、経営支援情報の提供等(ニーズに応じて保証・親子ローンの資金供与等も検討)。	
サービスの提供により解決した課題等		当行は海外拠点を有しないが、三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社との業務提携を活用して情報提供を実施。	
残された課題・要望		中国国内での資金調達ニーズが発生した場合の対応(親子ローンもしくは中国国内の銀行との提携による当行からのスタンドバイクレジットの発行等により対応)。	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
七十七銀行		販路開拓・拡大、調達先確保支援	-
概要	経緯等	宮城県内を中心とする取引先企業が中国において販路開拓・拡大・調達先確保等を検討(現地法人設立等)。	
	取引先企業ニーズ	法令・会計制度等、部材調達、商標登録等知的財産権の保護、現地法人設立手続きに係る情報提供等、市場調査・信用調査。	
	提供する金融サービス	①ビジネス支援(現地法人設立、事業拡大、調達・販売等)、②貿易・投資・金融等に関する情報提供、③政策・法規・経済状況等の調査および情報収集。	
サービスの提供により解決した課題等		各種情報提供、業者紹介等顧客ニーズに対応するべく、現地の日系の業者(会計事務所・法律事務所等)を介して情報提供を実施するとともに、他金融機関等と連携し、ビジネスマッチングを実施する商談会・セミナーを開催。	
残された課題・要望		ビジネスマッチング商談会開催後のフォローアップ、取引先ニーズの変化への迅速な対応。	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
群馬銀行		海外進出企業の資金調達支援・経営に関するアドバイス	—
概要	経緯等	取引先企業が中国での生産増加を図るべく現地の工場の増設を検討。これを受けて工場増設に係る資金(米ドルおよび円建て)や工場稼働後の運転資金を供与。また、現地での商談会をアレンジ。	
	取引先企業ニーズ	中国における労務管理(現地法令対応等)に係る助言、独資法人化への対応、現地における課税強化への対応(法人、派遣社員)等。	
	提供する金融サービス	グループ会社・群馬財務(香港)有限公司を通じたドル・円建て融資、経営支援情報の提供等。	
サービスの提供により解決した課題等		現地の法律・会計等の専門的知識の提供や他行との提携を進めるため、現地のコンサルタント・会計事務所・弁護士との提携による情報提供、JETRO等の公的機関の活用、他の地方銀行との共同商談会開催を実施。	
残された課題・要望		人民元の取扱いに関する規制や香港から中国へのクロスボーダー取引に係る制約。	
関係者(政府等)に望むこと等		外貨管理規制および人民元に関する規制の緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
足利銀行		国内企業の海外進出支援	—
概要	経緯等	取引先企業(栃木県の地場企業)が海外進出を検討。海外進出のための投資資金の供給、現地の投資環境情報の提供、現地法人設立手続き支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	現地法人設立等に伴う投資資金の調達(出資金や親子ローン等)、アドバイザー的な機関や人材の紹介、現地の法令・会計制度等の変更点等に係る情報提供。	
	提供する金融サービス	融資、現地の投資環境情報の提供、現地法人設立サポート等。	
サービスの提供により解決した課題等		取引先企業の資金調達(出資金)は、国内での融資で対応。人材等の紹介・情報提供については、現地で業務提携している会計事務所を紹介するとともに、現地駐在員(海外トレーニー)によるサポートを実施。	
残された課題・要望		現地(中国・香港)での資金の直接調達ニーズへの対応。外貨管理規制によりオフショアでの貸出が難しいこと。	
関係者(政府等)に望むこと等		外貨管理規制の緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
常陽銀行		販路開拓支援	—
概要	経緯等	取引先企業の海外進出に伴い、現地の法制度・税制の調査や販売商品に係る市場調査を実施。	
	取引先企業ニーズ	海外での販路開拓、現地の法制度や商慣習に係る情報の収集。	
	提供する金融サービス	販路開拓支援(ビジネスマッチング)。	
サービスの提供により解決した課題等		提携するコンサルタント会社を通じて、小売店・商社等の担当者と現地の小売店の担当者等をそれぞれ紹介。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
千葉興業銀行		海外進出県内企業への県補助金申請サポート等	—
概要	経緯等	「白井市梨業組合」(千葉県内生産量第1位)の中国向け販売事業を全面的に支援。また、千葉県の「農林水産物輸出促進事業」を活用するため、申請資料の作成補助・審査会へのプレゼンテーション等支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	現在、農林水産業においては、少子化による消費低迷、後継者問題が顕在化しており、販路の拡大が大きなニーズ。また、海外でのブランド・イメージ定着ニーズあり。	
	提供する金融サービス	県補助金申請サポート、現地市場調査、輸出環境(物流)整備、販売促進活動のサポート。	
サービスの提供により解決した課題等		中国国内での輸入規制等に関する事前調査・情報提供。植物検疫・通関・物流などのグランドプラン策定および関係業者との打合せ。輸出書類作成などの貿易実務サポート。現地プロモーション活動への参加。県庁向けの実績報告書作成補助など。	
残された課題・要望		東アジア圏における販売チャネルの確保、中国との関係の維持、わが国の食品の安全性の確保・向上。輸出事業におけるコスト削減。	
関係者(政府等)に望むこと等		東アジア圏におけるFTA等の仕組み作り、農産品の輸出事業の支援、補助金等の幅広い戦略の検討。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
東京都民銀行		現地法人設立支援	—
概要	経緯等	東京を中心に営業店舗を展開する取引先企業が中国・上海での店舗開設を検討。	
	取引先企業ニーズ	取引先企業は海外展開経験がなく、現地法人設立手続きから設立後の現地法人の運営に係る留意点等のアドバイザーに係るニーズあり。	
	提供する金融サービス	当行アジア室および当行現地法人によるコンサルティング・アドバイザー業務により支援。	
サービスの提供により解決した課題等		アドバイザー契約を締結し、現地法人設立手続き、許認可取得手続き支援等を実施。また、現地におけるサービス業や輸入業務等に係る許認可取得手続き等について詳細に解説。併せて取得手続き支援を実施。	
残された課題・要望		営業開始後の税制、会計、雇用等の現地法人の運営に関する情報提供ニーズへの対応。	
関係者(政府等)に望むこと等		業種によっては多数の所管部署から許認可を受ける必要があり、手続きが煩雑。また、輸入許可取得に時間を要すること等の改善。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
横浜銀行		中国進出企業への金融サービスの提供	東亜銀行
概要	経緯等	当行の支店開設に伴い、すでに中国に進出している取引先企業だけでなく、進出を検討している取引先企業に対しても情報提供等による支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	中国国内での安定的な資金調達、人民元建ての借入、中国国内法制に係る情報提供。	
	提供する金融サービス	円建て・ドル建て預金、融資、外為、情報提供、相談。	
サービスの提供により解決した課題等		人民元建ての借入ニーズに対して、親子ローン、オフショアローン、スタンドバイL/C等の代替手段により対応。	
残された課題・要望		取引先の資金ニーズに対応したいが、外債枠規制(オフショアからの外貨調達)により、貸出原資の確保が困難(中国国内でのドル調達は高コスト)。	
関係者(政府等)に望むこと等		外債枠規制の撤廃もしくは残高上限の引上げ、人民元業務の許可規制の緩和、中国国内の外銀から借り入れた外貨の元転許可。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
第四銀行		企業の海外進出支援	—
概要	経緯等	取引先企業が中国へのビジネス展開を検討していたことから、これをサポートするために情報提供等のサービスを提供。	
	取引先企業ニーズ	中国展開のためのスキームアドバイス、中国現地でのビジネスマッチング、現地市場動向の調査。	
	提供する金融サービス	中国現地法人や駐在員事務所設立に係る情報提供、中国現地の不動産業者・人材派遣会社・コンサルティング会社等の紹介。	
サービスの提供により解決した課題等	中国での現地法人設立等に関するノウハウの蓄積が必要であったが、現地日系コンサルティング会社へのトレーニーを派遣することで解決。		
残された課題・要望	現地での販路拡大のためのマッチングの推進。		
関係者(政府等)に望むこと等	—		

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
山梨中央銀行		海外への販路開拓支援	—
概要	経緯等	取引先企業(食品業者)の販路開拓支援のため、香港駐在員事務所を介して信頼できる現地輸入業者を紹介。	
	取引先企業ニーズ	国内需要の低減に伴い、香港・中国での販路開拓を模索。	
	提供する金融サービス	香港の輸入業者の紹介。	
サービスの提供により解決した課題等	取引先企業は、貿易取引に不慣れなため、日本でも当該企業をフォローできる現地輸入企業を紹介。紹介に当たっては、日頃から現地輸入業者と情報交換等に努め、構築していたネットワークを活用。		
残された課題・要望	当行の現地ネットワークだけでは限界がある。		
関係者(政府等)に望むこと等	検疫などの通関業務の簡素化。		

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
八十二銀行		海外進出企業の資金調達・販路拡大支援	中国地場銀行
概要	経緯等	取引先企業(建機メーカー)の中国市場における販路開拓に際して、取引先企業の現地法人独自で生産・販売を行うかたち(大手商社を通さない)での支援を検討。	
	取引先企業ニーズ	現地のエンドユーザーへのファイナンスを付与するスキームの構築とその拡大。	
	提供する金融サービス	現地エンドユーザー向け人民元建てローン。提携金融機関はローン枠を提供。	
サービスの提供により解決した課題等	課題はファイナンススキームの構築およびスキームを請負う地場銀行の選定であったが、取引先企業と当行上海・大連事務所が連携するとともに、中国地場銀行が当行スタンドバイクレジットにもとづきエンドユーザー向けの信用枠を設定。		
残された課題・要望	中国地場銀行サイドで当行に対する信用枠の上限があり、取引先企業に対する与信拡大においてもネックとなっている。また、エンドユーザー向けの信用枠を引き受ける現地の銀行が少ない。中国の他の地場銀行と連携した中国エンドユーザー向けの信用供与に係るスキームの構築が課題。		
関係者(政府等)に望むこと等	—		

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
北陸銀行		海外ビジネスに関する情報提供	中国銀行、大連市 等
概要	経緯等	取引先企業(北陸三県の地場企業中心)が海外進出を検討。弁護士・会計士等の紹介を含む投資環境に関する情報提供、ビジネスマッチングを実施。	
	取引先企業ニーズ	現地法令の解釈・投資環境に関する情報提供、中国からの部品・原材料調達・中国への販路の開拓。	
	提供する金融サービス	投資環境に関する情報提供、ビジネスマッチング。提携金融機関は口座開設・スタンドバイクレジット、提携関係機関はビジネスマッチングの支援を実施。	
サービスの提供により解決した課題等		突然の政策変更や人的コネクションの重要性等といった中国特有のリスク(チャイナリスク)への対応として、当行本部からのアドバイスや専門家(コンサルティング会社)の紹介を実施。	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
北國銀行		海外進出支援	大連銀行、中国工商銀行等
概要	経緯等	取引先企業が中国で現地法人設立を検討。	
	取引先企業ニーズ	進出に際して、企業独自の情報収集だけでは限界があるため、情報提供など軌道に乗るまでの支援。	
	提供する金融サービス	各種情報提供、ビジネスマッチング、スタンドバイL/Cによる現地での借入。	
サービスの提供により解決した課題等		事業計画の策定が必要であったことから、計画策定に協力し、進出先の開発区と連携してバックアップ体制を構築。	
残された課題・要望		円滑な資金供給(現地の規制により、現状では急な資金需要には対応できないことがある)。	
関係者(政府等)に望むこと等		親子ローンや増資に係る認可の取得までに時間を要するなど、手続き面の見直し。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
十六銀行		現地における進出候補地の選定	中国銀行
概要	経緯等	取引先企業が中国で製造現地法人設立を計画。その際の工場立地の選定を支援。また、設立後の事業支援の一環として、現地で取引先企業を紹介した(ビジネスマッチング)。	
	取引先企業ニーズ	現地での金融サービス、現地法人運営に必要なノウハウを有するコンサルタント、現地での経営支援・人材供給ができる外部機関等の紹介ニーズのほか、法令や政策に関する情報ニーズ。	
	提供する金融サービス	ビジネスマッチングや経営支援情報の提供、工場や事務所の進出候補地の選定・拠点設立支援。	
サービスの提供により解決した課題等		現地政府との交流を通じて構築した信頼関係をベースに、進出候補地や進出に関する情報を入手。結果、開発区の見学から始まり、人的な交流を経て、具体的な案件の相談が容易となった。	
残された課題・要望		紹介できる候補地の拡充、取引先企業が不利な状況となった場合の将来的な紹介リスクへの対応。	
関係者(政府等)に望むこと等		法律や政策運用の安定化。撤廃された外資企業に対する優遇措置の一部復活。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
百五銀行		中国進出企業の金融・資材等調達支援	中国銀行、民間情報企業
概要	経緯等	取引先企業の中国現地法人における設備資金・運転資金ニーズへの対応や、コストダウンの実現・現地調達率の向上を目的にビジネスマッチングを実施。	
	取引先企業ニーズ	現地通貨での借入、原材料等の現地調達率の向上。	
	提供する金融サービス	スタンドバイクレジットによる金融支援、現地法人の資材調達や外注先とのマッチング支援（逆見本市方式の商談会の開催）。提携金融機関は人民元建て融資（当行保証）、提携関係機関（民間情報企業）はビジネスマッチングを実施。	
サービスの提供により解決した課題等		当該現地法人の取引銀行との意思疎通や調達ニーズの収集、中国側サプライヤー企業の紹介方法が課題であったが、当行本部と地場銀行との連携体制の整備、製造業同士のBtoBを専門的に取り扱う日系情報企業との提携により中国のサプライヤーの紹介を円滑に実施。	
残された課題・要望		現地の借入金利が高く、保証料を加えると多額の費用が発生すること。返済が困難となった場合、親子ローンによる返済ができないこと。ビジネスマッチングによる成約件数が少ないこと。	
関係者（政府等）に望むこと等		規制緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
滋賀銀行		海外進出支援（合併会社設立支援）	—
概要	経緯等	滋賀県内の取引先企業の元受先が中国に拠点を移したことを受け、取引先企業においても中国現地法人の設立が必要となったことから、中国投資全般に関する情報提供を実施。	
	取引先企業ニーズ	外注先・合併相手の信用調査、出資金の調達、現地法人設立手続きのアドバイス。	
	提供する金融サービス	ビジネスマッチング、出資金の融資。	
サービスの提供により解決した課題等		信用調査会社を活用して合併先の信用を調査。	
残された課題・要望		—	
関係者（政府等）に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
京都銀行		海外進出企業の部材調達・販路拡大支援	日系地方銀行 NCネットワークチャイ
概要	経緯等	取引先企業（製造業が中心）の現地部材調達ニーズや販路拡大ニーズへの対応として企業を紹介するとともに商談会・イベント等を開催。	
	取引先企業ニーズ	現地生産比率の向上、販路拡大のための部材調達先・販売先の発掘、法制度の変更時への対応のための情報提供、同地域に進出する日系企業間での情報交換・共有。	
	提供する金融サービス	ビジネスマッチング、経営支援情報の提供等。提携金融機関はビジネスマッチング商談会を合同で主催、提携関係機関はビジネスマッチングを運営。	
サービスの提供により解決した課題等		他の地方銀行と合同で商談会等を開催することで、運営・費用面の負担を軽減。また、他行利用の専門家を紹介しあうことで情報提供のバリエーションを確保。加えて、ビジネスマッチングについては、専門業者を紹介することでスムーズな運営と現地企業の招聘が可能になった。	
残された課題・要望		販路等のマッチングを個別に行う際の情報網が不足。食品等に関しては通関が厳しく、商談会への持ち込みができないケースがある。	
関係者（政府等）に望むこと等		規制緩和に係る交渉の強化。行政が用意しているサポート機能の一覧化による利便性の向上。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
近畿大阪銀行		中国銀行との提携による現地金融機能の提供	中国銀行(Bank of China)
概要	経緯等	中国に進出している取引先企業が中国銀行(Bank of China)から人民元建ての借入を行うために、当行が中国銀行に対して保証を行うスキームを提供。	
	取引先企業ニーズ	運転・設備資金の調達、為替取引コスト低減のための人民元建て資金の調達。	
	提供する金融サービス	中国銀行との提携による現地金融機能の提供。中国銀行は、当行の保証状をもとに中国の現地支店において取引先企業の現地法人に対して人民元建て融資を実行。	
サービスの提供により解決した課題等		-	
残された課題・要望		資金の供給を中国銀行に委ねるために、中国において銀行貸出の総量規制等の金融引き締め、新規融資停止等が発生した場合、当該サービスが機能しない可能性があり、代替手段の検討が必要。	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
池田泉州銀行		海外進出支援	-
概要	経緯等	取引先企業の海外進出に当たって、必要となる現地法人設立に係る資金のファイナンス等を実施。	
	取引先企業ニーズ	海外進出に当たっての総合的な支援(進出候補地の選定、人材採用、法務・税務アドバイス等)。	
	提供する金融サービス	現地法人設立におけるアドバイスと設立資金のファイナンス等。	
サービスの提供により解決した課題等		-	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
紀陽銀行		海外進出・販路拡大の支援	中小企業基盤整備機構
概要	経緯等	和歌山県内の取引先企業が販路拡大を目的として、中国進出を計画。進出するに当たり、現地法人の設立を検討(将来的には中国向けのネット販売も視野に入れて計画)。	
	取引先企業ニーズ	中国現地法人設立の認可取得のポイントや税制等に係る情報提供・アドバイザリー。	
	提供する金融サービス	外国為替取引に係るアドバイス、現地情報の提供。提携した中小機構は海外進出・販路拡大に係るアドバイスを実施。	
サービスの提供により解決した課題等		定款、事業計画、店舗展開計画、不動産契約等のポイントなど、現地法人設立に係る認可の取得に必要な情報を提供するため、提携した中小機構(近畿支部)の経営支援専門員(国際担当)の無料相談制度を案内。	
残された課題・要望		中国進出検討の進捗のフォローアップ、中国進出の検討に際して発生する新たな課題の解決。	
関係者(政府等)に望むこと等		進出に際して発生する新たな課題の解決に向けたアドバイスが受けられるような体制の整備。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
山陰合同銀行		地元政府および邦銀（地方銀行）共同の海外進出支援	八十二銀行、福岡FG、大連市人民政府等
概要	経緯等	中国での部材調達・販路拡大を志向する取引先企業（約80社）を対象とした中国企業との個別商談会・交流会を実施。	
	取引先企業ニーズ	従来の部材調達、委託生産先に加えて新たな調達先の確保、自社製品の中国現地での販売（代理商となるパートナーの確保）。	
	提供する金融サービス	中国企業との個別商談会・交流会の主催。提携金融機関は企画・運営および各行取引先への参加募集、提携系関係機関は主催・運営および現地企業の紹介を担当。	
サービスの提供により解決した課題等		本邦企業との取引経験があり、かつ取引意欲がある中国企業を発掘するべく、取引先企業の中国進出理由や取引ニーズに係る情報を大連市人民政府に提供し、ニーズに合致した中国企業（約150社）を招聘（成約件数：18件）。	
残された課題・要望		事後の案件フォロー（本部・各支店でフォローを実施）。	
関係者（政府等）に望むこと等		商談会参加企業に関する適切な情報の事前提供。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
中国銀行		海外進出企業の資金調達・販路開拓支援	中国・タイ等複数の金融機関と提携あり
概要	経緯等	取引先企業（岡山・広島・香川等の地場企業等）への融資・預金・為替業務の提供、現地法制度等に関する情報提供、ビジネスマッチングなどの海外進出支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	ドル・円・現地通貨（人民元建て）による資金調達、現地での取引先企業の紹介等の販路開拓支援、現地の法令・会計制度に係る情報提供。	
	提供する金融サービス	融資、預金、為替業務、ビジネスマッチング、経営支援情報の提供等。	
サービスの提供により解決した課題等		取引先企業の本社は親子ローンや増資による資金供給ではなく、現地法人自身での資金調達方法を模索していたことから、香港支店から現地法人へ直接融資（クロスボーダーローン）を実行。	
残された課題・要望		人民元の取扱規制により人民元での融資、外貨管理制度により投差を超える融資がそれぞれ不可。	
関係者（政府等）に望むこと等		人民元の取扱規制・取扱条件の緩和、外貨管理規制の撤廃。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
広島銀行		海外現地法人の設立支援	Bank of China、交通銀行、国際協力銀行
概要	経緯等	取引先企業（広島、岡山、山口、愛媛県の地場企業等が中心）が海外において工場建設を行うに当たり、現地の投資情報の提供、工場建設資金への対応、現地法人設立手続き支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	納入先からの要請による中国での工場建設における進出地域の選定、工場建設資金（出資金）の調達、法人設立手続き等のサポート。	
	提供する金融サービス	投資環境に関する情報提供、ビジネスマッチング。提携金融機関は現地での金融サービス（海外現地法人向け協調融資等）を提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当行駐在員事務所の行員が進出候補地の工業団地を訪問し、現地調査・情報収集を実施。現地法人設立手続きのサポートを工業団地誘致担当者へ依頼。	
残された課題・要望		各地の地方政府、工業団地等との個別のパイプ確保が課題。人民元調達はコスト高となるほか、人民元の取扱いが対外的に開放されておらず、人民元と円の為替リスクヘッジが困難。	
関係者（政府等）に望むこと等		日系企業進出時の公的な支援機能の検討、人民元決済の自由化。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
山口銀行		中国進出日系企業の安定的な資金調達支援	—
概要	経緯等	中国で営業する日系企業の資金ニーズ(人民元を含む)に対し、自行の現地支店から直接融資取組することで、資金の安定的な調達に貢献した。	
	取引先企業ニーズ	現地での安定的な資金調達(人民元を含む)。	
	提供する金融サービス	現地支店からの人民元建てを含む融資取組。	
サービスの提供により解決した課題等		お取引先を含む日系企業の中国での資金ニーズへの対応。	
残された課題・要望		人民元の調達方法の多様化。	
関係者(政府等)に望むこと等		人民元業務等に係る一層の規制緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
百十四銀行		海外進出企業に対する資金供給・情報提供	三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社、JETRO、香川県等
概要	経緯等	取引先企業の海外進出に伴い、当該企業の現地法人に対して、貸付(親子ローン、スタンドバイL/Cを利用した現地通貨建て貸付等)、現地の情報提供等を実施。	
	取引先企業ニーズ	海外進出を検討している企業は、現地の業界動向、規制等の情報提供。既に海外進出している企業は、現地の法令・会計制度等変更時の各種情報提供(共通事項は海外現地法人の資金調達等)。	
	提供する金融サービス	現地法人の資金調達支援、支援情報(現地情報等)の提供。提携金融機関は当行スタンドバイL/Cにもとづく人民元建て融資を提供、提携関係機関は現地情報の提供等を実施。	
サービスの提供により解決した課題等		取引先企業の中国進出に際しては、中国銀行と提携し、当行スタンドバイL/C利用による現地での人民元貸出をパッケージング化したほか、提携先等を通じて中国企業の信用調査を実施。また、業界の動向については、当行上海駐在員事務所にて調査を実施し、情報を提供。そのほか、他の地方銀行と共催で上海での商談会を実施。	
残された課題・要望		国内親会社への資金貸付(親子ローン)を検討するケースがあるが、中国では外債枠規制の上限まで利用している企業が多く、親子ローンの取組みができず資金調達方法として増資を選択しなければならないケースが多い。	
関係者(政府等)に望むこと等		外債枠規制の撤廃。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
伊予銀行		海外進出支援	—
概要	経緯等	国内生産を中心に事業展開していた国内大手納入先が中国での現地生産へと切り替えるべく中国への進出を計画。	
	取引先企業ニーズ	進出工業団地の選定支援、現地コンサルタント会社・会計事務所・弁護士事務所の紹介、進出資金の支援。	
	提供する金融サービス	上海駐在員事務所が、工業団地、現地コンサルタント会社・会計事務所・弁護士事務所を紹介。国内取引支店において、進出資金を融資。	
サービスの提供により解決した課題等		工業団地の選定に当たって、地理的な条件から候補となる複数の工業団地を選定しデータを提供。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
肥後銀行		海外ビジネスおよび販路拡大支援	—
概要	経緯等	取引先企業が中国の富裕層向けに商品を販売することを計画。当行は中国市場等に係る調査レポートを提供するとともに、商品の販売イベント等への参加のアレンジ、現地法人設立等を支援。	
	取引先企業 ニーズ	現地の市場に係る事前調査(現地で開催される商談会、イベント等の情報(同行調査を含む))、現地法人設立手続き(コンサルティング会社等の紹介依頼)や設立後の情報提供(法規制等)。	
	提供する 金融サービス	ビジネスマッチング、商談への帯同、情報提供。	
サービスの提供により 解決した課題等		取引先企業の販売する商品に合致するイベントの選定(参加条件の交渉)・貿易手続きを行うため、当行本部と連携するとともに駐在員事務所が収集した情報・人脈を活用。即売イベント等に参加できるよう、百貨店や貿易会社との交渉等を実施。	
残された課題・要望		イベント実施時は売上が好調であるが、イベント終了後、百貨店やスーパーに陳列するだけでは売れない。	
関係者(政府等)に 望むこと等		中小企業の資金力は弱く人材も少ないため、商談会の支援だけでなく、その後の販路拡大支援が重要。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
琉球銀行		海外進出企業の資金調達支援	—
概要	経緯等	中国現地法人を有する沖縄県内の地場企業が現地法人の資金調達を検討。	
	取引先企業 ニーズ	沖縄県内法人を通じた現地法人への資金供給。	
	提供する 金融サービス	運転資金の供給。	
サービスの提供により 解決した課題等		中国現地法人の生産ラインの増加に伴い不足することとなった運転資金を沖縄県内に本社がある親会社へ供給して対応。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に 望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
中央三井信託銀行		取引先企業の海外進出および販路開拓に係る支援	現地地方政府
概要	経緯等	取引先企業が業容拡大を目指して中国において販路拡大を検討。	
	取引先企業 ニーズ	現地の情報・人脈・人材等の不足に伴う支援ニーズ。	
	提供する 金融サービス	ビジネスマッチング、経営コンサルティング。	
サービスの提供により 解決した課題等		中国地方都市に係る投資環境情報の入手、現地の人材の紹介等を行うべく、取引先企業に対して視察ツアーをアレンジし、現地政府高官との面談をセット。地方政府に対して、現地の人材・販路の紹介を依頼。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に 望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
北洋銀行		海外バイヤー招聘による商談会の実施と成約	JETRO北海道
概要	経緯等	取引先企業の販路拡大を支援するため、北海道内に海外バイヤーを招聘して商談を実施。また、海外への物流ルートを有するバイヤーを招聘して商談し、道産品の輸出を実現。	
	取引先企業ニーズ	道内特産品(菓子・水産加工品等)の中国等海外への輸出。	
	提供する金融サービス	海外販路拡大を目的としたビジネスマッチング。提携関係機関は商談会を共催。	
サービスの提供により解決した課題等		信頼できる現地のバイヤーの招聘が必須であることから、当行上海・大連駐在員事務所で現地バイヤーを調査し選定。	
残された課題・要望		今回の商談会開催で確立したルートを利用した道産品の品目・販売量の拡大および現地での商品の定番化、常設販売の実現。	
関係者(政府等)に望むこと等		協働した取組みをさらに進めていけるような体制整備。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
福島銀行		海外進出で成長した企業代表者によるセミナーの開催	—
概要	経緯等	海外進出を検討する企業への情報提供を目的として、取引先企業(ワイヤーハーネス事業)の代表者による講演会を主催。	
	取引先企業ニーズ	クロスボーダービジネスの推進。	
	提供する金融サービス	講演会の主催(テーマ:産業構造の変化とグローバル経営)。	
サービスの提供により解決した課題等		中国進出に際して検討が必要な事項(中国の会計制度の理解、上場企業の譲渡問題、決算書のサイン、契約書の内容確認等において中国語・英語の話せるスタッフがどうしても必要)を中心に講演を依頼し、進出を検討する多くの企業に情報提供を行うことができた。	
残された課題・要望		当行は、福島県の経済成長の促進を意図して6地域で経営セミナーを開催し、地元経営者や有識者を招いて企業経営や金融経済に関する情報提供を実施しているが、継続的な取組みが重要であると認識。	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
愛知銀行		設立時を含めた進出企業へのファイナンス支援	—
概要	経緯等	取引先企業が海外進出および中国現地法人の業容拡大を検討。	
	取引先企業ニーズ	中国への進出に当たり、情報提供を含めた全面的なサポート。	
	提供する金融サービス	現地法人設立時からのファイナンス支援、中国現地情報の提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当該企業については、現地法人設立当初からサポート(リファンドボンド等)を実施しているが、当行には駐在員事務所がなく、現地でのサポートに限られることから(設立資金(資本金)は国内融資で対応)、本部からの現地法人視察をはじめとして、本部貿易投資相談所で法律・税務等のサポートを実施。	
残された課題・要望		現地でのタイムリーなフォロー。また、中国の外貨管理制度により、人民元の取扱いができず、外貨についても投注差の問題により日本からの支援も限られること。	
関係者(政府等)に望むこと等		外債枠規制の緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
名古屋銀行		現地法人設立支援	—
概要	経緯等	当行取引先が、日本国内での生産コスト増および今後の市場として、中国進出を検討。	
	取引先企業ニーズ	中国進出の意向はあるが、具体的進出方法等が自社では分からず、取引銀行による進出サポート希望。	
	提供する金融サービス	—	
サービスの提供により解決した課題等		中国現地法人設立が比較的スムーズに完了、既に運営が開始されている。	
残された課題・要望		現地法人の今後の順調な運営、中国以外の海外進出サポート。	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
関西アーバン銀行		現地法人の資金調達支援	中国銀行
概要	経緯等	取引先企業の中国現地法人において運転資金の調達ニーズが顕在化。	
	取引先企業ニーズ	現地法人の運転資金の調達。	
	提供する金融サービス	米ドル建て融資。	
サービスの提供により解決した課題等		当行は現地に支店を持たないため、中国銀行と提携。取引先企業から保証を受け入れ、当行が中国銀行に対して円預金および保証(L/C)を差入れ。これをもとに中国銀行の上海支店が取引先企業の現地法人にドル資金を供与。	
残された課題・要望		人民元での取引。	
関係者(政府等)に望むこと等		金額および取引可能企業制限の撤廃。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みなと銀行		海外進出企業の調達・販路開拓支援	—
概要	経緯等	当行の取引先企業が中国において販路拡大を目指していることから、中国企業の紹介、中国における販売会社設立を支援。	
	取引先企業ニーズ	販売先のさらなる多様化、信頼のおける販売先の発掘。中国進出に当たっての市場調査・情報提供等。進出に当たっての手続きを支援してくれる業者の紹介。	
	提供する金融サービス	ビジネスマッチング、情報交換の場の提供、会社設立支援サポート。	
サービスの提供により解決した課題等		売掛金回収に不安のない現地企業を紹介するべく、当行共催の合同商談会への招致、提携コンサルティング会社の紹介を実施。	
残された課題・要望		商談会に参加した中国企業の信用力を判断するスキームの構築等。	
関係者(政府等)に望むこと等		信用照会システムの整備。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
トマト銀行		中国への造園事業の進出	みずほコーポレート銀行
概要	経緯等	海外進出を検討する取引先企業(岡山県内の地場企業等)に対して資金供給等の総合的な進出支援を実施。	
	取引先企業ニーズ	中国での事業を展開する際の仕入資金等の資金調達、事業計画等に係るアドバイス等。	
	提供する金融サービス	海外進出時の資金提供、ビジネスマッチング、経営支援情報の提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当行の海外ビジネス支援業務(中小企業診断士による財務分析、中小企業基盤整備機構の海外相談窓口の紹介、協力金融機関(みずほコーポレート銀行)の紹介)によりサポート体制を構築するとともに、中国における「土付き」樹木販売への厳しい制約に対し、人工土壌の開発・利用を提案。	
残された課題・要望		法令関係の制約や商習慣の違いへの対応。現地での人材確保。	
関係者(政府等)に望むこと等		現地の金融情勢等に係るタイムリーな情報の提供、現地での人材確保のための支援策の拡充。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
もみじ銀行		海外進出支援・現地法人の資金調達支援	—
概要	経緯等	取引先企業の中国現地法人において運転資金の調達ニーズが顕在化。	
	取引先企業ニーズ	中国地場銀行からの借入は調達コストが高く、取引姿勢も安定しないため、邦銀からの現地借入ニーズ有り。そのほか、現地の法令・会計制度に関する情報、海外進出に当たっての総合的なアドバイス。	
	提供する金融サービス	現地法人設立手続き、現地弁護士・会計士事務所の紹介、スタンドバイクレジットによる山口銀行の海外(中国)支店からの人民元建て融資。	
サービスの提供により解決した課題等		現地法人の設立手続きや現地法制度の検討に当たって、山口銀行の海外支店による手続きの一部代行、現地弁護士・会計士事務所の紹介を実施。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
徳島銀行		海外進出企業の資金調達	—
概要	経緯等	地場の取引先企業の海外進出に当たって、設備資金・運転資金の調達ニーズが顕在化。	
	取引先企業ニーズ	設備資金・運転資金の調達。	
	提供する金融サービス	融資。	
サービスの提供により解決した課題等		—	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
熊本ファミリー銀行		情報提供	福岡銀行
概要	経緯等	取引先企業の受注先(主要販売先)の中国進出(生産拠点移設)に伴い、当該取引先企業も中国に工場移設を検討(製造ラインの確保)。	
	取引先企業ニーズ	現地企業との合併会社設立等の可能性の検討。	
	提供する金融サービス	現地の情報提供、ビジネスマッチング(パートナー企業の紹介。提携銀行は情報提供を実施)。	
サービスの提供により解決した課題等	初期投資削減(リスク低減)を目的として、パートナー企業(現地企業)を紹介し、パートナー企業の既存工場の一部を当該企業の製造ラインとして確保。		
残された課題・要望	-		
関係者(政府等)に望むこと等	-		

《その他の国・地域》(中国以外のアジア諸国。一部、中国における取組みも含む)

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
三菱東京UFJ銀行		海外進出企業の資金回収効率化支援	CIMB NIAGA銀行
概要	経緯等	インドネシア国内での消費者向け日用品・食品等の販売においては、現金・小切手による資金回収が一般的であることから、提携金融機関の国内拠点ネットワークを活用した取引先企業向けの資金回収スキームを構築。	
	取引先企業ニーズ	回収した資金の有効利用(同日/翌日入金)、営業所・営業員が一旦預かった回収資金を、最寄りの提携銀行に預けることが可能な仕組みの構築(硬貨は地場銀行で受付けてもらえないケースもあるため、現状は両替商で割高のレートで交換している)。	
	提供する金融サービス	地場銀行CIMB NIAGAと当行の提携により、同行のインドネシア国内650拠点のネットワークおよび回収代行業者を活用した資金(現金・小切手)回収サービス。	
サービスの提供により解決した課題等		当行はインドネシア国内に店舗ネットワークが少ないことから、現地のCIMB NIAGAと提携して同行の拠点ネットワークを活用し、取引先営業所へ資金のピックアップおよびデリバリーを行える仕組みを構築(CIMB NIAGAとの協働により硬貨の取扱いも実現)。	
残された課題・要望		硬貨の収納がコスト高であるほか、硬貨の幣種も多い(Rp. 25, 50, 100, 200, 500, 1000)等。	
関係者(政府等)に望むこと等		硬貨幣種の削減等。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
三井住友銀行		アジアでの事業戦略支援(アジア)	—
概要	経緯等	取引先企業のグローバル生産体制におけるコスト削減が課題となっている旨を聴取。FTA・EPA、特惠関税が取引先企業の物流・関税コスト削減に繋がることから、FTA・EPAの活用を検討。	
	取引先企業ニーズ	国際競争力の強化のため、グローバルの物流・関税コストの削減を検討。検討内容は、①ASEAN製造拠点でのFTA・EPAを活用した経営戦略、②カンボジアで製造し、中国経由で欧米に販売している製品もカンボジアの特惠関税を利用して関税コストを引き下げること。	
	提供する金融サービス	FTA・EPAに関する情報提供(関連物流会社と当行がタイアップし、取引先企業の役員等向けFTA・EPA勉強会を実施)。	
サービスの提供により解決した課題等		当行グローバル・アドバイザー一部が、国内の取引店およびシンガポール支店と協働してニーズを掘下げ、A社関連物流会社およびA社事業部・役員との勉強会において、FTA・EPAを活用した日本企業の事業戦略例を紹介。加えて、シンガポールでの保税区域に関する情報提供、シンガポールでの原産地証明取得方法のアドバイスを実施。	
残された課題・要望		取引先企業は製品の品質等を踏まえて製造拠点を選定していることから、わが国で製造する製品について、わが国と他国のFTA・EPAをどのように活用していくかが課題。	
関係者(政府等)に望むこと等		韓国・中国の動向を勘案し、官民一体となって情報・問題意識を共有するとともに、積極的なFTA・EPA交渉・締結に向けた方向性を共有していくこと。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みずほコーポレート銀行		タイにおける顧客債権証券化(タイ)	TISCO
概要	経緯等	取引先の業容拡大に向けた運転・設備資金が必要。	
	取引先企業ニーズ	資金調達が多様化、安定的な長期資金確保のニーズ。	
	提供する金融サービス	タイパーツ建て資産担保証券の発行。	
サービスの提供により解決した課題等		現地法制の確認等のため、案件組成において長期間の検討期間を要したものの、タイで初めてグローバル基準の外部格付を取得して証券化を実施。	
残された課題・要望		大口債権を保有する他の取引先のニーズの把握。	
関係者(政府等)に望むこと等		アジア各国における証券化法制の整備等、マーケット確立に向けた取組み。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
みずほコーポレート銀行		海外進出企業の進出サポート(インド)	SBI、タタ、 グジャラート州工業開発局等
概要	経緯等	取引先企業(製造業等)がインド進出を検討。インドの投資環境情報(投資規制、投資優遇制度、市場・企業情報等)が必要となる。	
	取引先企業ニーズ	インド進出を検討するに当たっての投資環境等に係る情報の把握、拠点設立手続きに関するアドバイザリー。	
	提供する金融サービス	インド投資環境情報提供、外部専門家紹介等、進出サポート。	
サービスの提供により解決した課題等		インド営業専任担当や日本語が堪能な現地スタッフの配置、州政府とのMOUの締結、外部専門家の紹介等により、拠点設立に係る許認可を迅速に取得するとともに、市場動向、企業情報、税制等に係る的確な情報等を提供。	
残された課題・要望		インド国内における規制緩和、インフラ整備(電力、水等)。	
関係者(政府等)に望むこと等		上記課題の解決をはじめとする投資環境整備のより一層の推進。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
埼玉りそな銀行		本邦取引先企業のタイ現地法人設立支援(タイ)	バンコック銀行
概要	経緯等	取引先企業(自動車部品等、プレス小物類を主力商品とする製造業)が、主要取引先(自動車部品1次サプライヤー)からのタイへの進出要請を受け、現地法人設立・工場設立を検討。	
	取引先企業ニーズ	海外現地法人設立手続き等の情報提供、現地工場の設立に係る資金調達。	
	提供する金融サービス	現地法人設立サポート、スタンドバイL/C利用による現地銀行のタイパーツ建て融資。	
サービスの提供により解決した課題等		現地法人の設立構想段階からサポート。グループ銀行のバンコック駐在員事務所と連携した情報提供や、業務協力協定を締結しているバンコック銀行によるタイパーツ建て融資を実施。	
残された課題・要望		現地通貨建て貸出のより円滑な実施(一般的に通貨取引制限がある場合、地場金融機関との提携等を実施していないと対応が困難)、海外投資案件における信用補完。	
関係者(政府等)に望むこと等		通貨取引制限規制の早期撤廃・緩和、保証協会等による中小企業向け貸出に係る公的信用補完制度の拡充。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
東邦銀行		海外進出企業への情報提供・資金調達支援(インド)	—
概要	経緯等	取引先企業が海外への事業展開を計画。合弁工場の法人設立の流れや出資割合上の注意点をアドバイスするとともに、資本金および運転資金への対応として私募債の受託等を実施。	
	取引先企業ニーズ	進出先の法制度やインフラ、労務関連の情報提供、現地法人設立時の資本金および設備資金等の資金調達、進出先での現地企業の紹介やビジネスマッチング。	
	提供する金融サービス	現地法人設立手続き、為替相場動向、税・会計制度等に関する情報の提供。私募債引受けによる資本金調達。	
サービスの提供により解決した課題等		中国以外の国(特にインド)に関する情報(製造業に関する事例や最新の税・会計に関する情報)が不足していたため、大使館やJETRO、インターネット、都内大手書店、メガバンク等から情報を収集し、インドに関する情報を提供。	
残された課題・要望		海外の情報に関する質・内容の向上、現地での資金調達への対応。	
関係者(政府等)に望むこと等		地域金融機関向けのアジアに関する情報の発信・提供。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
千葉銀行		海外進出企業の資金調達(香港)	千葉県信用保証協会
概要	経緯等	取引先企業の香港現地法人が抱える為替リスクの軽減を検討。	
	取引先企業ニーズ	香港の現地法人において為替リスクのヘッジニーズ有り。	
	提供する金融サービス	米ドル建て融資。	
サービスの提供により解決した課題等		香港の現地法人単独では資金調達力に限界があることから、親会社の信用力を背景にスタンドバイL/Cスキームを提案。スタンドバイL/Cの取組みに際しては、千葉県信用保証協会の「特定信用状関連保証」を活用したうえで、当行香港支店が米ドル建て融資を実行。	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		海外進出支援に資する信用保証協会制度の充実とその広報。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
北越銀行		現地進出に成功した取引先企業の紹介(ベトナム)	-
概要	経緯等	取引先企業のA社のベトナム工場設立に際し、先行して進出・成功している取引先企業のB社(異業種)を紹介し、最新の現地情報と進出ノウハウを提供。	
	取引先企業ニーズ	ベトナムでの工場設立に当たっての現地情報・ノウハウの収集等。	
	提供する金融サービス	海外進出に際しての現地情報およびノウハウの提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当行取引先企業に、現地へ進出して成功を収めている企業B社があり、A社にB社を紹介。業種が異なり、利害関係もないことからA社は現地情報・進出に関する実務ノウハウを得ることができた。また、B社は現地における地元企業同士のコミュニティ作りに関与するとして歓迎。	
残された課題・要望		地方では、中国以外のアジア地域に係る情報(実務ノウハウ含む)が不足。	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
八十二銀行		海外進出企業の資金調達支援(タイ)	タイ地場銀行
概要	経緯等	取引先企業(半導体メッキ処理関連企業)のタイ現地法人における売上高増加に伴う資金需要への対応。	
	取引先企業ニーズ	タイパーツでの資金調達。	
	提供する金融サービス	スタンドバイ信用状発行による現地でのタイパーツ建て資金の調達支援。提携金融機関は、現地法人への資金の貸付を実施。	
サービスの提供により解決した課題等		現地法人には担保となる土地等がなく独自の資金調達が困難であったが、当行が提携金融機関にスタンドバイL/Cの差入れを行うとともに、当行バンコク駐在員事務所の現地調査によって業況を把握し、提携金融機関を支援することで案件が成約。	
残された課題・要望		海外現地法人の信用力のみ(日系金融機関の関与が少ないかたち)で資金調達が可能な仕組み作り。	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
近畿大阪銀行		海外進出企業の販路拡大支援(中国、タイ、シンガポール等)	りそな銀行
概要	経緯等	取引先企業に対して、提携金融機関であるりそな銀行の海外拠点機能(現地法人等設立支援・情報提供、現地法律事務所、コンサルティング会社等の紹介、当行グループの海外に進出している取引先企業とのビジネスマッチング)を活用してサービスを提供。	
	取引先企業ニーズ	海外進出の計画時(進出後)の現地における情報源および信頼できる外部コンサルタントの確保、ビジネスマッチングによる販路拡大・仕入先の確保。	
	提供する金融サービス	りそな銀行の海外拠点を利用したサービスを提供。りそな銀行は、4か所の駐在員事務所の機能を提供。	
サービスの提供により解決した課題等		-	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
南都銀行		海外販路開拓支援(香港)	-
概要	経緯等	香港、中国広東省、東南アジア等へ進出する取引先企業に対して、現地の法規制や投資環境等に係る情報の提供、ビジネスマッチングを実施。	
	取引先企業ニーズ	経済発展が見込めるアジア地域における販路拡大。	
	提供する金融サービス	現地の情報提供、ビジネスマッチング。	
サービスの提供により解決した課題等		ビジネスマッチングを成功させるためのネットワークの充実を図るため、香港進出地銀等のネットワークを活用。取引先同士のビジネスマッチング・情報交換を目的とした交流会を開催。	
残された課題・要望		交流会が年1回の開催であるため、一過性のイベントとなる懸念有り。	
関係者(政府等)に望むこと等		ビジネスマッチングをより継続しやすくするための枠組み作り(取引先企業のニーズの定期的な情報交換が可能な仕組み)。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
四国銀行		ベトナムでの工事受注に係る前受け金返還保証(ベトナム)	-
概要	経緯等	取引先企業である「上岡工務店」がベトナムへの進出を検討。	
	取引先企業ニーズ	ベトナムでの工事受注に伴う発注元からの工事代金前渡金に対する返還保証(支払保証)、進出に際してのベトナムに関する情報提供。	
	提供する金融サービス	ベトナムに関する情報提供、支払保証。	
サービスの提供により解決した課題等		当該企業にとっては初の海外進出であり、現地の銀行との実務的対応や、発注元との契約等に関するアドバイザーが必要であったため、当行・当該企業・発注元の三者間での契約および支払保証手続きがスムーズに進むよう、相互に情報交換を行うとともに、返還保証を実施。	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
佐賀銀行		海外進出サポートサービス(アジア全般)	スタンダードチャータード銀行
概要	経緯等	海外に進出する当行の取引先企業を提携金融機関(スタンダードチャータード銀行)の現地拠点に紹介し、現地での銀行取引が円滑に行えるようサポート。	
	取引先企業ニーズ	現地での預金口座開設、現地借入等の金融サービス。	
	提供する金融サービス	提携銀行の現地支店を紹介し現地での口座開設、現地借入等の金融サービスを提供。提携金融機関は、当行が紹介した顧客への金融サービスを提供。	
サービスの提供により解決した課題等		当行は海外拠点を持たないため、取引先企業の現地でのサポートが課題であったが、スタンダードチャータード銀行と提携して同行の海外拠点を活用することで預金口座開設等の金融サービスを提供。	
残された課題・要望		-	
関係者(政府等)に望むこと等		-	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
佐賀銀行		海外ビジネス個別相談会(アジア全般)	中小企業基盤整備機構
概要	経緯等	海外進出している(進出を検討している)取引先企業が抱える海外取引に関する課題を解決するべく、個別相談会を開催。	
	取引先企業ニーズ	海外取引における諸問題の解決。	
	提供する金融サービス	海外取引における問題点に係る個別相談会の開催。提携関係機関・中小企業基盤整備機構は専門相談員を派遣。	
サービスの提供により解決した課題等		専門相談員を確保するため、中小企業基盤整備機構の中小企業国際化支援アドバイス制度を利用。	
残された課題・要望		専門相談員の多様化。	
関係者(政府等)に望むこと等		海外取引における相談制度の拡充。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
沖縄銀行		那覇空港新貨物ターミナル整備事業のサポート(アジア全般)	国土交通省、沖縄県
概要	経緯等	沖縄県のアジアゲートウェイ構想における拠点形成において、人流・物流ネットワーク機能の強化、那覇空港貨物ターミナル地区の早期整備事業として、貨物ターミナルビルの新築移転計画が実行された。	
	取引先企業ニーズ	同事業における事業計画の立案・作成等。	
	提供する金融サービス	人的派遣・事業計画の作成サポート、融資・出資対応。	
サービスの提供により解決した課題等		当行のコンサルティング機能(人員派遣、事業計画作成サポート、事業承継・会社分割スキーム等)を活用し、空港貨物基地計画の立案から実現までを全面的にサポート。	
残された課題・要望		国際貨物輸送の取扱高の増強。	
関係者(政府等)に望むこと等		同貨物基地の位置的・時間的優位性のアピール。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
西日本シティ銀行		地元企業の海外販路開拓支援(香港・韓国)	—
概要	経緯等	海外への販路拡大を目指す取引先企業(九州の食品関連企業)を支援するため、当行が招聘した香港・韓国の食品バイヤーとの商談会を開催。	
	取引先企業ニーズ	東アジアへの販路拡大を検討。自社製品の輸出の可能性を探るとともに、販路拡大に向けたタイムリーな情報収集。	
	提供する金融サービス	商談会の開催。	
サービスの提供により解決した課題等		当行駐在員事務所を通じて香港・韓国から各2社の食品バイヤーを招聘。商談成立や見積り・サンプル提出依頼といった成果につながった。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
住友信託銀行		海外進出企業の資金調達支援(タイ)	地場銀行・地場進出外銀
概要	経緯等	取引先である日系企業のタイ現地法人において、設備資金・運転資金の調達ニーズが顕在化。	
	取引先企業ニーズ	現地通貨(バーツ)による資金調達。	
	提供する金融サービス	現地通貨(バーツ)調達のための保証。	
サービスの提供により解決した課題等		当社は現地に支店あるいは現地法人を有しておらず、パーツ建ての資金供給が困難なことから、当社が地場銀行(地場進出外銀)宛に保証を差し入れ、地場銀行からパーツ建ての資金を供給。	
残された課題・要望		保証料込みの資金調達となり割高となる。	
関係者(政府等)に望むこと等		外貨決済の許可および拠点進出に関する規制緩和。	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
中京銀行		海外進出企業の現地法人の設立等(中国、シンガポール等)	三菱東京UFJ銀行、三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社
概要	経緯等	中国における現地法人設立支援、販路拡大・海外不動産に係る情報提供等により取引先企業をサポート。	
	取引先企業ニーズ	現地法人設立時に口座を開設する銀行の紹介、中国国内で製造した製品の現地での販売手法、営業用倉庫の紹介。	
	提供する金融サービス	海外進出時の情報提供等。	
サービスの提供により解決した課題等		販路拡大に当たっての留意点として、増値税の還付を受けるための手続き(一般納税者資格の取得)等に関する情報を提供し、取引先企業を支援。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
愛媛銀行		海外販売における貿易方法・実務の支援(中国、ベトナム等)	—
概要	経緯等	取引先企業の海外ユーザーから商品購入の打診があり、取引方法(貿易条件、貨物輸送方法、建値等)のアドバイスおよび情報提供を実施。	
	取引先企業ニーズ	①商品価格の設定、②輸送の方法・コスト、③取引通貨、④関税等に係る情報提供。	
	提供する金融サービス	貿易取引の仕組み・方法に係る情報提供。	
サービスの提供により解決した課題等		貿易実務のフローを提供するとともに、運送方法・コスト等に係る情報については、地場運送会社(仲介業者)を紹介することで情報提供を実施。	
残された課題・要望		—	
関係者(政府等)に望むこと等		—	

銀行名		支援実績 内容	提携金融機関・関係機関等
愛媛銀行		海外企業に係る視察の実施(中国、インドネシア等)	—
概要	経緯等	海外に進出していない取引先企業(愛媛県の地場企業)を対象に、すでに海外進出している企業(愛媛県から進出している企業中心)の現地視察(上海、シンガポール、インドネシア(ジャカルタ))を実施。	
	取引先企業ニーズ	海外進出企業の現状把握。	
	提供する金融サービス	海外進出企業の視察。	
サービスの提供により解決した課題等		—	
残された課題・要望		具体的に海外進出を考えている段階でない企業による現状把握等が目的の視察であったため、海外進出の概略把握の視察となったこと。	
関係者(政府等)に望むこと等		具体的に海外進出を考えている企業のための、法務・税務等に係る問題を専門的に相談できる機関の整備。	